


MAKE THE
WORLD SEE

◆ milestone

Предоставляем лучшие решения вместе

НОВАЯ ПРОГРАММА MILESTONE PARTNER PROGRAM

Узнайте, как новая программа Milestone Partner Program поможет вам предоставлять клиентам лучшие решения для технологий по работе с видео.



Эта программа для партнеров призвана дать вам и вашим клиентам возможность использовать все преимущества технологий работы с видео, не ограничиваясь только обеспечением безопасности. Помогая процветать вашим клиентам, мы тоже можем расти и выходить на новые рынки.

ПРЕДОСТАВЛЯЕМ ЛУЧШИЕ РЕШЕНИЯ ВМЕСТЕ

У Milestone и партнеров общая миссия: предоставлять клиентам доступ к самым эффективным из представленных на рынке технологиям по работе с видео. Новая программа Milestone Partner Program — это та база, на которой мы и будем ВЫПОЛНЯТЬ СВОЮ МИССИЮ.

Реселлеры, системные интеграторы, специалисты по безопасности и поставщики услуг — это эксперты, которые воплощают решения Milestone в жизнь. Поэтому мы создали новую программу Milestone Partner Program, которая даст вам доступ к ресурсам нашего глобального сообщества партнеров по технологиям, а также к нашим продуктам, поддержке и обучению.

Эта программа для партнеров призвана дать вам и вашим клиентам возможность использовать все преимущества технологий работы с видео, не ограничиваясь только обеспечением безопасности. Помогая процветать вашим клиентам, мы тоже можем расти и выходить на новые рынки.

Помогаем вам успешно конкурировать

Новая программа отражает меняющиеся условия рынка, а также потребности Партнеров и клиентов. В Программе реализована новая структура уровней участия, переработаны скидки и вознаграждения, а также предусмотрены новые возможности поддержки.

Мы знаем, что вы хотите предоставлять своим клиентам только лучшие решения, и эта новая программа призвана вам помочь.

ПРЕИМУЩЕСТВА СОТРУДНИЧЕСТВА С MILESTONE



Лучшие на рынке решения

Передовые технологии по работе с видео в вашем решении

Вы уже предоставляете лучшие на рынке услуги и поддержку. Благодаря нашему сотрудничеству вы сможете дополнить их ПО Milestone для управления видео, занимающим лидирующие позиции на рынке. Такое впечатляющее сочетание даст вам возможность предлагать лучшие решения своим клиентам.

Основные преимущества:

- Решения на базе XProtect, отлично зарекомендовавшие себя на более чем 500 000 объектов по всему миру
- Сохраняйте лидерство благодаря передовому программному и аппаратному обеспечению для работы с видео в сфере безопасности и не только
- Используйте гибкую открытую платформу, которая обеспечивает поддержку 11 000 устройств
- Создавайте комплексные решения благодаря доступу к решениям более чем 2000 партнеров Milestone по технологиям



Вознаграждения и доходность

Развивайте свой бизнес и получайте вознаграждения

Чем больше усилий вы прилагаете для достижения успеха вместе с Milestone, тем большую скидку получаете.

Вы можете повышать свой статус в программе, получая еще больше привилегий и скидок в зависимости от полученных сертификатов и показателей выручки.

Основные преимущества:

- Чем больше выручка, тем выше стандартные скидки
- Чем выше статус в Программе, тем больше преимущества
- Партнеры с самым высоким статусом могут участвовать в программе Accelerator и получать дополнительные вычеты



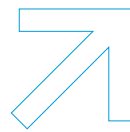
Успех клиентов

Вы можете быть уверены, что мы окажем любую поддержку, чтобы вы могли предоставлять своим клиентам лучшее — в сфере безопасности и не только

Создание успешных решений для клиентов — в ваших руках. Как и то, останутся ли клиенты довольны. Вы можете рассчитывать на нашу поддержку во всем, в том числе в обучении и ресурсах, чтобы вы могли создавать самые полезные решения для своих клиентов.

Основные преимущества:

- Сотрудничество с мировым лидером в технологиях для работы с видео
- Стратегические и технические консультации
- Повышение квалификации благодаря многочисленным возможностям обучения
- Маркетинговая поддержка, в том числе готовые материалы



Партнер, которому можно доверять

Надежный партнер будет рядом в любой ситуации

Вы можете рассчитывать на поддержку компании, которая в своей работе неизменно ориентируется на партнеров и создает новые возможности для развития вашего бизнеса.

Milestone — это не просто поставщик программного и аппаратного обеспечения. Мы поддерживаем своих Партнеров во всех аспектах их работы.

Основные преимущества:

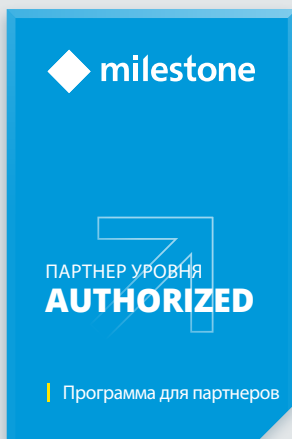
- Сотрудничество с компанией, которая неизменно ориентирована на партнеров
- Поддержка высококвалифицированных экспертов Milestone со всего мира
- Сообщество из более чем 11 000 реселлеров и интеграторов

ОПИСАНИЕ ПРОГРАММЫ

Новая программа призвана обеспечить прозрачность и продемонстрировать ваш профессионализм и опыт существующим и потенциальным клиентам.

В новой программе для партнеров предусмотрено три уровня: Authorized, Advanced и Premier. Право на каждый уровень зависит от уровня вашей вовлеченности и показателей эффективности. Проходя обучение, получая

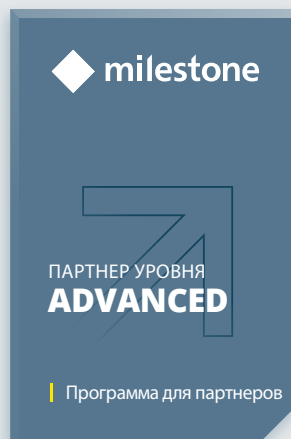
сертификаты и повышая выручку, вы переходите в Программе с уровня на уровень, открывая для себя новые привилегии и поддержку.



Партнер Milestone уровня Authorized

Authorized — это начальный уровень для Партнеров, которые приняли Условия программы и отвечают минимальным требованиям Milestone к выручке.

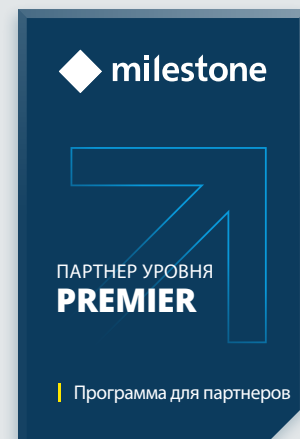
Партнеры уровня Authorized имеют доступ к базовым ресурсам и преимуществам для создания высокопроизводительных решений по работе с видео в сотрудничестве с Milestone.



Партнер Milestone уровня Advanced

Это уровень для Партнеров, которые получили дополнительные возможности после обучения продажам и сертификации технических специалистов.

Партнеры этого уровня получают внушительные скидки и доступ ко всему портфелю продуктов Milestone, включая XProtect и устройства Milestone Husky IVO™, а также ресурсы и поощрения, помогающие выходить на новые рынки, такие как приоритетный доступ к технической поддержке и скидки на проекты.



Партнер Milestone уровня Premier

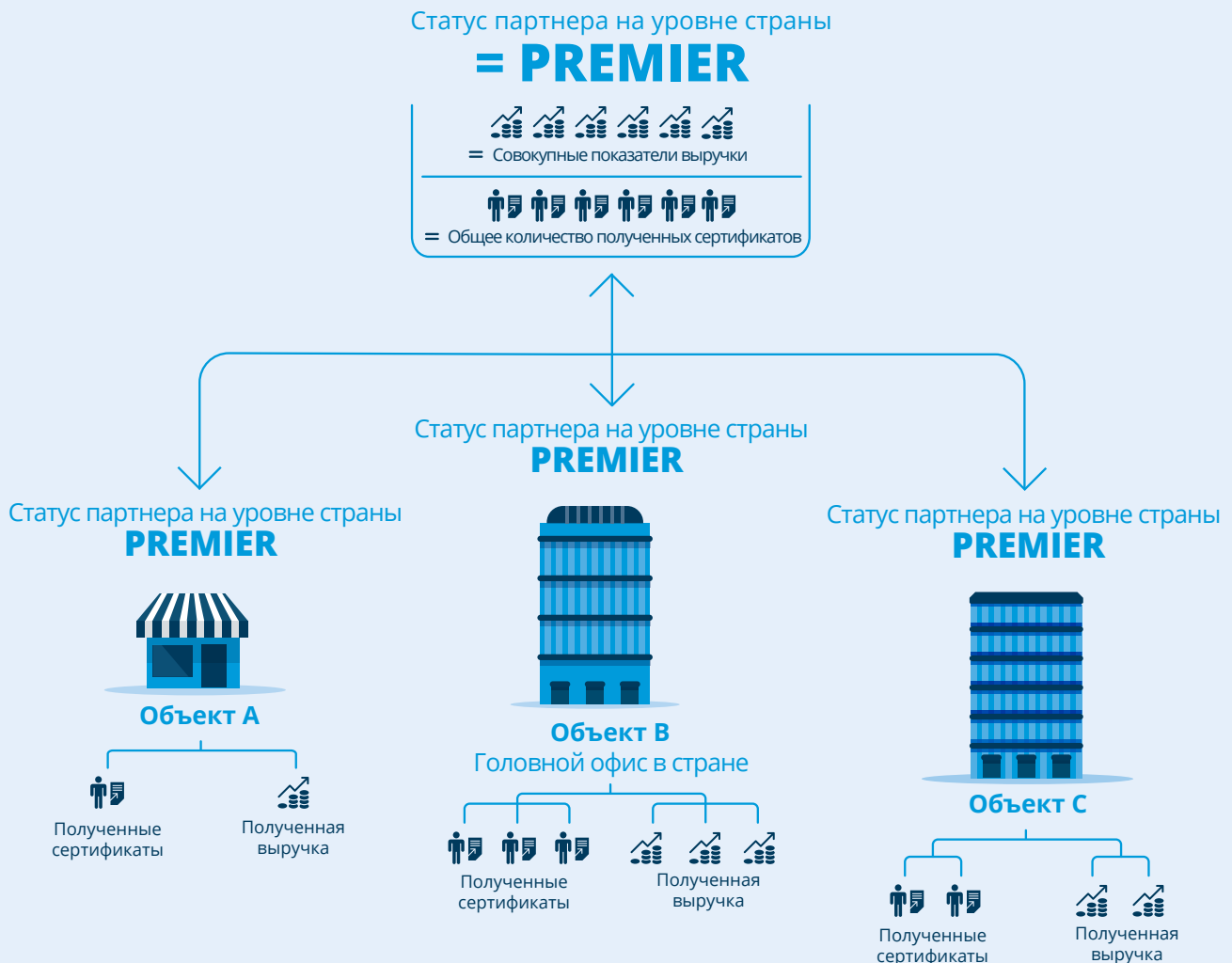
Это самый высокий уровень, предназначенный для самых квалифицированных, эффективных и вовлеченных партнеров, которые прошли больше всех курсов и получили максимальное количество сертификатов.

Они сотрудничают с нами в выводе продуктов на рынок в соответствии с годовыми бизнес-планами. Среди доступных им преимуществ приоритетный доступ к услугам тендерного отдела Milestone и право на вычеты в рамках новой программы Revenue Goal Accelerator.

СТАТУС ПАРТНЕРА НА УРОВНЕ СТРАНЫ

Для обеспечения большей гибкости и упрощения доступа к привилегиям высшего уровня ваш статус теперь будет определяться на уровне страны, а не отдельного объекта.

Это означает, что при определении статуса будут учитываться выручка и сертификаты всех ваших объектов в стране. Если у Партнера есть три объекта в одной стране, то его статус будет определяться по общему количеству сертификатов и совокупной выручке всех объектов. Такая методика назначения уровня позволяет Партнерам самостоятельно выбирать, как и куда инвестировать.



ТРЕБОВАНИЯ ПРОГРАММЫ

Требования Программы для партнеров возрастают по прогрессивной шкале. Чем выше уровень, тем больше требований должен выполнить партнер, чтобы получить и сохранить право на ресурсы и привилегии. Требования к обучению и сертификации одинаковы для всех стран мира, тогда как требования к Выручке от продаж различаются по регионам на основе объективных критериев, применимых ко всем регионам мира.

	AUTHORIZED	ADVANCED	PREMIER
Принятие Условий программы Milestone Partner Program	↗	↗	↗
Требования к пороговому значению годовой выручки (на уровне страны)	↗	↗	↗
Прохождение адаптационного обучения		↗	↗
Прохождение ежегодного обучения для специалистов по продажам		↗	↗
Milestone Certified Design Engineer (на уровне страны)		↗	↗
Milestone Certified Integration Technician (на уровне страны)		↗	↗
Milestone Certified Integration Engineer (на уровне страны)			↗
Годовой бизнес-план			↗
Соответствие бренду Milestone			↗

Пороговое значение выручки

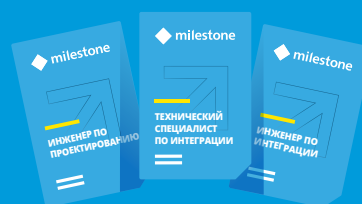
Для участия в Программе все Партнеры должны соответствовать требованиям к минимальной выручке. Показатели выручки измеряются общей суммой чистой выручки, полученной за календарный год. Для каждого уровня предусмотрено свое пороговое значение выручки, причем эти значения различаются по регионам.



Обратитесь в Milestone или к вашему контактному лицу в Milestone для получения дополнительной информации о требованиях к пороговому значению выручки.

ОБУЧЕНИЕ И СЕРТИФИКАЦИЯ

Чтобы расширить и продемонстрировать свои возможности клиентам — и перейти на уровень Advanced и Premier, — вам необходимо пройти определенные учебные курсы и получить сертификаты для технических специалистов.



Адаптационное обучение

Адаптационное обучение гарантирует, что Партнеры знают, как работать с Milestone. В рамках этого обучения Партнеры узнают о доступных им ресурсах, знакомятся с продуктами Milestone и имеющимися сертификатами, а также с процедурой заказа продуктов.

Ежегодное обучение для специалистов по продажам

В ходе ежегодного обучения для специалистов по продажам Партнеры получают практические знания, необходимые для продажи продуктов Milestone. В ходе этого курса также даются рекомендации о тенденциях рынка, методах продаж и работе с возражениями клиентов.

Сертификация технических специалистов

Чтобы претендовать на уровни Advanced и Premier, Партнеры должны получить ряд сертификатов для технических специалистов. Сертификаты для технических специалистов гарантируют, что партнеры имеют соответствующую подготовку для внедрения и поддержки продуктов Milestone. Сертификаты также позволяют партнерам продемонстрировать свои возможности и компетенции клиентам.

Особые требования

Годовой бизнес-план

Партнеры уровня Premier получают экспертную поддержку по вопросам развития бизнеса. Такая поддержка предусматривает составление годового бизнес-плана вместе с представителем Milestone. В плане подробно описываются мероприятия по выходу на рынок с указанием целей, задач, потребностей в обучении и сертификации.

Соответствие бренду

Партнеры уровня Premier должны соответствовать определенным требованиям к бренду, чтобы перейти на новый уровень или сохранить имеющийся. К таким требованиям относится продвижение Milestone и наших продуктов. Партнерам уровня Authorized и Advanced рекомендуется делать то же самое, однако для них это не является обязательным условием.

ПРЕИМУЩЕСТВА ПРОГРАММЫ

Milestone Partner Program предполагает поддержку и вознаграждения в зависимости от результатов деятельности партнера и его приверженности успеху клиентов. Чем больше вы работаете для достижения наших целей и успеха, тем больше поощрений и ресурсов предоставляет Milestone.

	AUTHORIZED	ADVANCED	PREMIER
Скидка для уровня	↗	↗	↗
Демонстрационные лицензии, не предназначенные для перепродажи	↗	↗	↗
Право продавать XProtect Express+	↗	↗	↗
Право продавать XProtect Professional+	↗	↗	↗
Право продавать устройства Husky IVO	↗	↗	↗
Право продавать весь портфель продуктов Milestone*	↗	↗	↗
Участие в рекламных акциях		↗	↗
Возможность получения скидок на проект		↗	↗
Приоритетная техническая поддержка		↗	↗
Размещение на странице поиска Партнеров Milestone		↗	↗
Приоритетный доступ к услугам тендерного отдела			↗
Программа Revenue Goal Accelerator			↗

*Все Партнеры, зарегистрированные в новой Программе, получают возможность продавать весь портфель (в том числе все Продукты XProtect) с 1 июля по 31 декабря 2022 года при условии, что они получают сертификаты Milestone Certified Design Engineer и Milestone Certified Integration Technician.

Скидки для уровней в Программе

Каждый Партнер получает внушительную стандартную скидку на продукты Milestone в зависимости от своего уровня.



Обратитесь в Milestone или к своему контактному лицу в Milestone, чтобы получить дополнительную информацию о скидках для уровней.

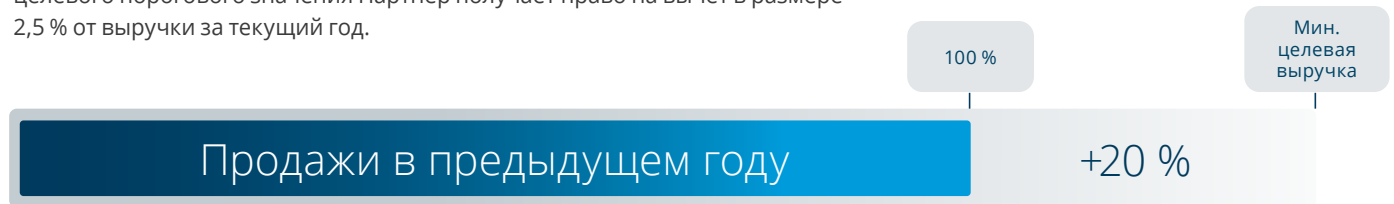
ПРОГРАММА REVENUE GOAL ACCELERATOR

Партнеры уровня Premier получают эксклюзивный доступ к программе Revenue Goal Accelerator, которая позволяет им получать вознаграждения за достижение и превышение целевых показателей выручки.

Партнеры премиального уровня имеют право на получение вычетов в размере до 4% от годового объема продаж продуктов Milestone при превышении целевых показателей. Суммы вычетов Accelerator рассчитываются по прогрессивной шкале: чем больше вы продаете, тем больше зарабатываете.

Шаг 1. Превысьте целевое пороговое значение программы Accelerator

Выручка от продаж Партнеров уровня Premier должна составить 120 % по сравнению с выручкой от продаж продуктов Milestone за предыдущий год, чтобы они получили право на минимальный вычет. При достижении первого целевого порогового значения Партнер получает право на вычет в размере 2,5 % от выручки за текущий год.



Шаг 2. Увеличивайте свою выручку, чтобы увеличивать сумму вычета

После достижения порогового значения сумма вычета по программе Accelerator рассчитывается по прогрессивной шкале: чем больше выручка партнера Premier, тем выше ежегодная возвратная скидка. Самое высокое пороговое значение — 150 % от целевого; на этом максимальном уровне партнер получает вычет в размере 4 % продаж за текущий год.

			2,5 %	3 %	4 %
Процент от порогового значения	80 %	100 %	125 %	150 %	
Процент от объема продаж за прошлый год	100 %	120 %	150 %	180 %	
Достигнутый объем продаж	✓	✓	✓		

Особые преимущества



Скидки на проекты

Партнеры уровня Premier и Advanced имеют возможность получать скидки на проекты в дополнение к стандартным скидкам для своего уровня. Для скидок на проекты предусмотрены определенные условия и ограничения. Для получения дополнительной информации обратитесь в Milestone.



Приоритетная техническая поддержка

Этот дополнительный уровень поддержки доступен для партнеров уровня Premier и Advanced.

Служба технической поддержки Milestone использует матрицу решений, чтобы определять приоритеты для инцидентов в зависимости от уровня и серьезности проблемы.



Приоритетный доступ к услугам тендерного отдела

Тендерный отдел Milestone — это команда профессионалов, которые внедряют оптимальные методы работы, процессы и инструменты APMP (Ассоциации профессионалов управления проектами). Все партнеры могут запрашивать поддержку, но приоритетный доступ предоставляется только партнерам Premier.



Поиск партнеров Milestone

Партнеры уровня Advanced и Premier могут добавляться в список партнеров на странице поиска партнеров Milestone. Из этого списка клиенты могут узнать ваш статус Партнера, приобрести технические специалистов и контактную информацию в соответствии с профилем учетной записи MyMilestone.

ОСНОВА ЛУЧШИХ РЕШЕНИЙ

ПО для управления видео XProtect®, занимающее лидирующее положение на мировом рынке, лежит в основе того, что предлагает Milestone. Это решение отлично зарекомендовало себя более чем на 500 тысячах объектов по всему миру.

В качестве партнера вы получаете доступ к эксклюзивным ресурсам и возможностям обучения, чтобы помочь вашим клиентам добиваться новых, исключительных результатов в бизнесе.

XProtect — это платформа ПО для управления видео (VMS), в которой есть все необходимое, чтобы создавать решения для работы с видео. Гибкость открытой платформы позволяет не только использовать основные функции, такие как интеллектуальные карты и криминалистическая аналитика XProtect Rapid REVIEW,

но и интегрировать программное и аппаратное обеспечение нашего глобального сообщества партнеров по технологиям.

Все партнеры имеют право продавать Milestone XProtect Essential+, XProtect Express+ и XProtect Professional+, а также наши устройства Husky IVO с предварительно загруженным ПО XProtect, не проходя сертификацию. Партнеры уровня Advanced и Premier имеют право продавать весь портфель продуктов, включая аппаратное обеспечение.

Бесплатно

XProtect® Essential+

Поддержка до восьми камер. Идеальный вариант для малого бизнеса.

XProtect® Express+

Поддержка до 48 камер. Для организаций, которым нужно реализовать базовые функции обеспечения безопасности на одном объекте.

XProtect® Professional+

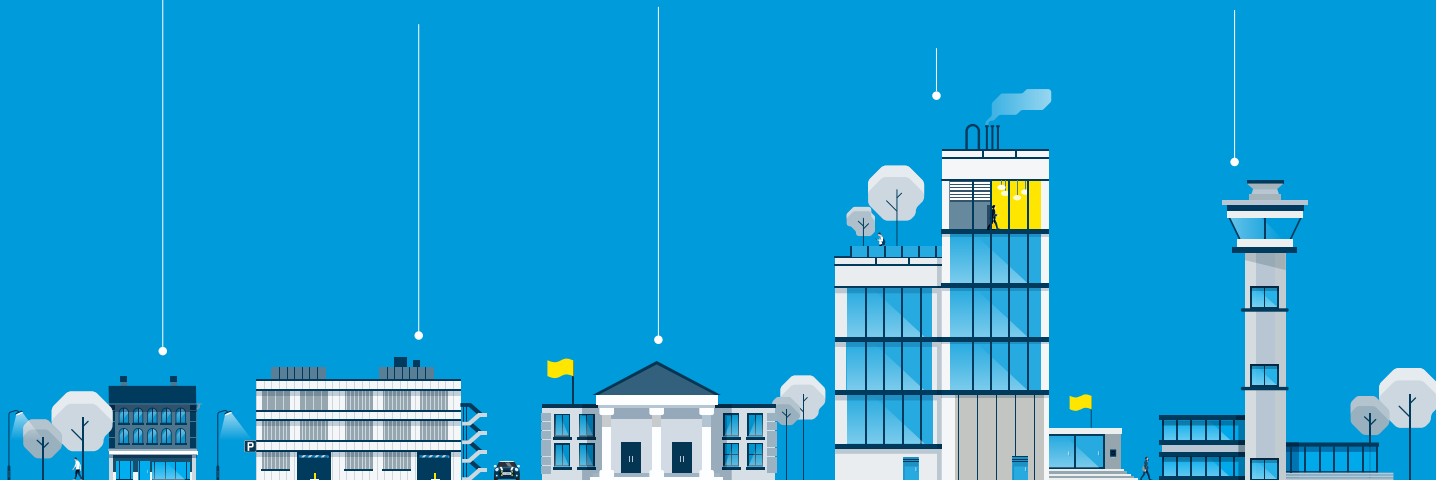
Поддержка неограниченного количества камер и серверов. Оптимизация для организаций с несколькими объектами, которым нужно быстро обнаруживать инциденты и реагировать на них.

XProtect® Expert

Поддержка неограниченного количества камер и серверов. Для крупных объектов, где нужна комплексная защита целостности видео.

XProtect® Corporate

Поддержка неограниченного количества камер и серверов. Для организаций с высокими требованиями к безопасности и критически важных объектов, где нужна улучшенная ситуационная осведомленность.



ПОДДЕРЖКА И РЕСУРСЫ ДЛЯ ПАРТНЕРОВ

Эта программа для партнеров призвана сделать сотрудничество с Milestone удобным, понятным и выгодным. Мы собрали эти инструменты и ресурсы, чтобы помочь вам добиваться успеха в продажах и выводе продуктов на рынок, а также устанавливать и поддерживать продукты Milestone.

Ресурсы для продаж

В качестве партнера вы получаете доступ к инструментам, ресурсам и консультациям экспертов, которые станут вашим конкурентным преимуществом. Примеры ресурсов для продаж:



Бесплатные демонстрационные версии

Запрашивайте бесплатные демонстрационные версии для себя или для своих клиентов. Демонстрационные версии представляют собой Milestone XProtect и интегрированные продукты сторонних разработчиков в реальной рабочей среде.



Бесплатные тестовые лицензии

Изучите и оцените возможности ПО XProtect для управления видео от Milestone в вашем собственном офисе.



Milestone Marketplace

Программное обеспечение, оборудование и продукты партнеров по технологиям помогут создать идеальное решение для вашего следующего проекта всего несколькими щелчками мыши на нашем глобальном портале Marketplace.

Milestone Support Team

Служба поддержки Milestone — это команда экспертов и профессионалов, готовых предоставить Партнерам поддержку по различным вопросам и задачам. Партнеры также имеют доступ к специальным порталам поддержки и инструментам.



Портал технической поддержки

Просматривайте свои обращения в службу поддержки и управляйте ими онлайн на порталах Milestone Care.



Инструмент Deployment Assistant

Получите простые в реализации последовательности для развертывания и документации. Этот инструмент оптимизирует производительность системы и гарантирует удовлетворенность клиентов.



Загрузка ПО

Загрузите разные версии программного обеспечения и комплекты драйверов от Milestone на нужных языках.

Маркетинговое сопровождение

Широкий спектр маркетинговых инструментов и ресурсов для развития вашего бизнеса и создания новых возможностей:



Комплекты маркетинговых материалов для Партнеров

Комплекты материалов для партнеров помогут вам продавать продукты Milestone. В них собраны готовые к использованию тексты, изображения и идеи, которые вы можете использовать на веб-сайтах, в рассылках, социальных сетях и т. д.



Материалы программы для партнеров

Специальные значки позволяют продемонстрировать ваши возможности потенциальным клиентам и повышают шансы, что именно вас выберут в качестве партнера для реализации следующего проекта.



Примеры работы с клиентами

Примеры работы с клиентами являются полезным ресурсом, поскольку они демонстрируют реальные примеры успеха, эффективности и потенциала наших решений. Milestone предлагает помощь в подготовке примеров успешной работы с клиентами.

Учебные ресурсы

Milestone также предлагает разнообразные средства самостоятельного получения знаний, в том числе:



Электронное обучение

Бесплатное индивидуальное обучение по проектированию, настройке решений Milestone и управлению ими. Доступно более 65 курсов.



Портал документации

Найдите всю необходимую техническую документацию по продуктам, подключаемым модулям и обучению.



База знаний

Форум, на котором эксперты Milestone публикуют статьи по техническим вопросам, обмениваются полезной информацией и помогают решать распространенные проблемы.

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ К НАМ, ЧТОБЫ ПРЕДОСТАВЛЯТЬ ЛУЧШИЕ РЕШЕНИЯ СВОИМ КЛИЕНТАМ!

Для получения информации о партнерской программе Milestone Partner Program посетите сайт milestonesys.com или обратитесь к контактному лицу Milestone.

О компании Milestone Systems

Компания Milestone Systems — ведущий разработчик программного обеспечения для технологий по работе с видео на основе данных, предназначенных для обеспечения безопасности и решения других задач. Разрабатываемые компанией технологии помогают миру понять, как обеспечить безопасность, защитить иму-

щество и повысить эффективность бизнеса. Milestone делает возможным сотрудничество разработчиков на открытой платформе, благодаря чему появляются надежные масштабируемые решения, которые отлично зарекомендовали себя более чем на 500 тысячах объектов клиентов по всему миру.

Milestone — самостоятельная компания в составе группы Canon, основанная в 1998 году.

Дополнительную информацию можно найти на сайте: www.milestonesys.com/